

ASPHALTE EVOLUTION / ASPHALTE SYNERGIE **recherchent son Adjoint d'exploitation H/F**

Asphalte Évolution et Asphalte Synergie sont deux filiales de la société **Asphal'TP Groupe**. Groupe en plein essor, spécialisé dans le domaine de la construction d'infrastructures de transport sur toute la France. En 2025, cette activité a représenté 5,7 millions de CA, elle compte 30 collaborateurs.

Évoluant dans le secteur des travaux publics, ces deux sociétés mettent à disposition leur matériel et la compétence de leurs équipes au service de la construction de routes, d'autoroutes et de pistes spécifiques.

Asphalte Évolution est devenu un acteur majeur et participe à des chantiers d'envergure comme les travaux de l'aéroport de Roissy, de Nice et d'Orly, le prestigieux circuit Bugatti du Mans, des pistes d'athlétisme aux JO de Paris, de nombreuses autoroutes et routes (rocade de Bordeaux, contournement de Strasbourg, IDF...) sur l'ensemble du territoire français.

Asphalte Synergie poursuit son développement dans la location de mini-finiisseur avec opérateur dans le nord de la France.

Dans le cadre du développement de l'activité, notre agence basée en région parisienne recherche un **Adjoint d'exploitation (F/H)**, spécialisé dans les chantiers de pose d'enrobé. Rattaché au service commercial et exploitation, vous développez et pilotez l'activité commerciale et opérationnelle sur le secteur Île-de-France, Nord-Est et pays frontaliers en garantissant une exploitation fluide et une rentabilité maîtrisée.

Pourquoi nous rejoindre ?

Vous rejoignez une entreprise reconnue pour son professionnalisme et la qualité de ses prestations.

Vous évoluerez dans une entreprise jeune et dynamique où l'entraide est essentielle.

Une rémunération attractive et des formations régulières vous permettront d'évoluer durablement au sein de l'entreprise.

Lors de votre intégration, vous serez accompagné par une équipe expérimentée et passionnée par son métier.

Vos missions :

Après une période de formation à nos méthodes et outils, votre rôle sera de garantir le développement du portefeuille clients sur le secteur Île-de-France, Nord-Est et pays frontaliers et de veiller au bon fonctionnement de l'activité.

À ce titre, vos missions seront les suivantes :

Pour la société **Asphalte Synergie** :

- Prospecter et développer le portefeuille clients sur le secteur IDF, Nord-Est, pays frontaliers
- Gérer le planning et l'activité de 2 mini-finiisseurs (arrivée d'une 3^{ème} machine à venir)

Pour la société **Asphalte Évolution** :

- Déployer la prospection commerciale sur le secteur IDF, Nord-Est, pays frontaliers
- Gérer le planning avec le responsable commercial

Missions communes aux 2 sociétés :

- Animer le suivi client et assurer la veille concurrentielle

- Établir et optimiser le planning des chantiers, assurer le dispatching des équipes, des machines, coordonner les transferts, gérer les contraintes
- Participer au suivi de la maintenance des machines avec le responsable du parc matériel
- Assurer le suivi complet des dossiers d'exploitation : chiffrage, commandes, suivi administratif, facturation, gestion des litiges
- Contrôler la bonne exécution des travaux dans le respect des délais, de la qualité, de l'image et des règles de sécurité
- Créer du lien avec les équipes terrain, accompagner les opérateurs sur chantier et favoriser la cohésion des équipes
- Rendre compte de votre activité au travers d'un reporting régulier

Votre profil :

- Idéalement, vous justifiez d'une expérience de 2 ans sur un poste similaire et/ou une formation dans les travaux publics, le génie civil ou l'exploitation de chantiers (BTS TP, DUT GC, licence pro ou équivalent) avec une expérience terrain en pose d'enrobé
- À l'aise dans la relation client, vous êtes doté d'un véritable sens commercial et d'une forte capacité à créer du lien
- Vous disposez de bonnes connaissances dans l'organisation des chantiers d'enrobé, des contraintes de planning et de production
- Vous savez faire face aux imprévus et gérer les priorités
- Vous disposez d'une grande disponibilité, adaptabilité et mobilité pour répondre aux demandes de nos clients
- Sensibilité forte aux règles de sécurité
- À l'aise avec les outils informatiques et logiciels de gestion d'exploitation

Modalités de prise de poste :

Contrat : CDI

Temps de travail : forfait jour

Équipements : PC, téléphone, véhicule de fonction

Taux horaire : 2800 euros brut + variable sur objectifs attractive (potentiel +10KE euros/an)

Date de début : avril 2026

Lieu de travail : IDF - déplacement grand est de la France et pays frontaliers (minimum 3 découchés par semaine pour le développement commercial et déplacement sur les chantiers)

Process de recrutement :

Dans les 5 jours suivants votre candidature, vous serez contacté par téléphone si votre profil nous intéresse. On vous interrogera sur votre parcours, vos compétences et vos attentes.

Dans un second temps, le dirigeant vous recevra en entretien pour un entretien plus approfondi au Siège de l'entreprise à Laval.